

## En recrutement

Importateur / grossiste, Terra Libra propose une gamme de plus de 500 produits d'épicerie sucrée, salée et boissons aux magasins biologiques, épiceries de proximité, groupements de consommateurs et établissements de la restauration hors foyer.

Basée à Betton, Rennes nord, Terra Libra s'emploie depuis 2006, par des échanges commerciaux, à apporter des réponses concrètes aux défis de notre société et s'engage pour **une économie équitable et relocalisée, une agriculture paysanne et biologique.**

Si vous partagez nos valeurs et souhaitez mettre votre activité professionnelle en adéquation avec vos convictions, alors rejoignez-nous pour faire vivre notre projet !

### **Commercial(e) avec une forte participation en logistique**

Au sein d'une petite entreprise de 5 personnes,  
rattaché(e) au gérant,  
vous êtes en charge du développement commercial  
et contribuez activement aux fonctions de manutention et livraisons

**CDI en temps plein - 35h**

Basé à Betton (35)

## Missions

### Développement commercial / 60%

- En accord avec notre stratégie commerciale vous construisez votre plan d'action pour développer notre clientèle : prospection directe, suivi clients, réponses aux sollicitations de prospects entrants.
- Vous assurez les relances clients en amont de nos tournées de livraison.
- Vous accompagnez nos clients sur notre nouvelle plateforme de commande en ligne.
- Vous participez à l'administration des ventes en fonction des besoins : saisie de commandes, facturation, information clients.

### Manutention / 25%

- Vous assurez une partie des réceptions de nos commandes fournisseurs ainsi que leur pointage et rangement.
- Vous participez à la préparation de nos commandes clients.
- Vous contribuez au chargement de nos fourgons avant les livraisons



## Livraison / 15%

- Vous assurez certaines tournées de livraisons de commandes clients sur le secteur Bretagne / Pays de Loire avec notre fourgon 15 m3 (possibilité de déplacement sur 2 jours).
- Vous contribuez à la bonne représentation de notre entreprise lors du contact avec nos clients.

## Profil recherché

De formation commerciale bac+2/3, vous bénéficiez d'une expérience d'au moins 2 ans sur des fonctions de commercial terrain, idéalement dans le secteur alimentaire. Sensible au commerce équitable et à l'agriculture paysanne et biologique, vous cherchez à évoluer dans une petite entreprise, sur des fonctions polyvalentes, et mettre en adéquation vos valeurs avec votre activité professionnelle.

### Qualités recherchées :

- Persévérance, assiduité, bon(ne) communicant(e), enthousiasme et travail en équipe
- Autonome, aimant aller au contact de nouveaux clients potentiels
- Une forte motivation pour notre projet
- Bonne connaissance des outils bureautiques (traitement de texte, tableurs, messagerie)
- Facilité sur les outils numériques et réseaux sociaux
- Connaissance globale du secteur bio-équitable
- Permis B - Bonnes aptitudes à la conduite et civilité au volant

### Seraient un plus :

- Expérience dans les circuits de distributions spécialisés biologiques ou circuits-courts
- Ayant déjà travaillé avec un logiciel de gestion commerciale et de la relation client (CRM)

## Conditions d'emploi

Poste à temps complet 35h hebdomadaires, en CDI, basé à Betton (35)

Rémunération :

- ✓ Salaire fixe de 110 à 120% du SMIC selon expérience + prime sur objectifs
- ✓ Accord d'intéressement sur le résultat de l'entreprise
- ✓ Possibilité d'acquérir nos produits à prix préférentiels

Probable évolution vers un poste 100% commercial et administration des ventes.

Prise de fonction Mars 2018

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation par mail à [contact@terralibra.fr](mailto:contact@terralibra.fr)

Date limite de dépôt des candidatures : lundi 12 février 2018

Entretiens semaine 6 et 7